

Die costdata GmbH hat sich auf die Kalkulation von Produktpreisen sowie auf die Reduzierung von Produktkosten spezialisiert. Hierfür haben wir Softwarelösungen entwickelt, um alle Anforderungen an die Produktkostenrechnung zu erfüllen und eine Gewinnoptimierung für Einkauf, Controlling und Vertrieb zu gewährleisten. Das Angebot erstreckt sich von der Einführung von Kostenkalkulationssystemen über die Durchführung von Kostenreduzierungsprojekten und Unternehmensanalysen bis zu Schulungen.

Unsere Kunden sind Unternehmen des produzierenden Gewerbes wie z.B. Daimler, Volkswagen, Audi, BMW, Siemens, Deutsche Post und KMUs mit dem Branchenschwerpunkt Automobil-, Zuliefer-, Elektroindustrie sowie Maschinen- und Anlagenbau. Im Zuge unserer weiteren Expansionsstrategie suchen wir flächendeckend für ganz Deutschland mehrere

**costdata GmbH**

Josef-Lammerting-Allee 10  
50933 Köln

Tel.: +49 221 93 46 78 - 0

Fax: +49 221 93 46 78 - 9

E-Mail: [info@costdata.de](mailto:info@costdata.de)

[www.costdata.de](http://www.costdata.de)

## Vertriebspartner

### für unsere Produkte im Einkauf, Controlling und Vertrieb

**Ihre Aufgabe:**

- Neukundengewinnung und aktive Kundenbetreuung
- Lösungsberatung, Präsentation und Verkauf
- Entwicklung umsatzsteigernder Maßnahmen gemeinsam mit Vertriebsleitung und Marketing

**Unsere Erwartungen:**

- bestehende Kontakte und Referenzen in den obengenannten Industriezweigen
- langjährige Erfahrung im Bereich von Softwarevertrieb
- Kenntnisse in den Unternehmensbereichen Einkauf, Controlling oder Vertrieb
- Kenntnisse des direkten und indirekten Lösungsvertriebs

**Wir bieten:**

- intensive Einarbeitung
- eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem jungen Team
- provisionsabhängige Vergütung

Wenn Sie uns mit Ihren Erfahrungen und Ihrem Know-how unterstützen wollen, richten Sie Ihre ausführliche Bewerbung bitte an

costdata GmbH  
Josef-Lammerting-Allee 10  
50933 Köln

Tel.: +49 (0) 2 21-93 46 78-0  
[info@costdata.de](mailto:info@costdata.de)